

13 mai 2020

# Communiqué de presse

Le Club des femmes dans la sécurité, la sûreté et le numérique face au déficit flagrant de femmes dans nos domaines, a décidé d'agir en lançant à la rentrée avec l'AFORP, une session de :

## **Technico commerciale en sécurité électronique.**

De nombreuses entreprises ont déjà fait part de leur souhait d'accueil de ces alternantes, sur 2 ans, qui démarrera en septembre 2020.

Cette formation préparera des jeunes filles et des femmes pour qu'elles deviennent expertes du développement commercial d'entreprises de services spécialisés dans le bâtiment connecté, sécurisé et piloté.

Elles pourront accompagner les client(e)s dans leurs projets de sécurisation des biens et des personnes.

Évidemment, les aspects réglementaires, théoriques et financiers de projets seront appréhendés.

Nous invitons toutes les titulaires d'un bac pro commerce, STI 2D ou d'un bac pro et les femmes en reconversion professionnelle à contacter l'AFORP d'Issy les Moulineaux ou à adresser directement leur CV à : [l.pariset@aforp.fr](mailto:l.pariset@aforp.fr)

Quelques vidéos de présentation des métiers de la sécurité sont en ligne :

[https://youtu.be/5sraCLjF\\_D4](https://youtu.be/5sraCLjF_D4)

<https://youtu.be/htaHva7VmOk>

(Fiche de présentation de la formation jointe ci-dessous)



# BTS TECHNICO-COMMERCIALE EN SÉCURITÉ ÉLECTRONIQUE

LIEU

ISSY LES MOULINEAUX  
34 rue Baudin - 92130



## COMPÉTENCES

- Préparer une négociation commerciale
- Mener une négociation commerciale en toute maîtrise
- Manager et gérer les différentes activités liées à la fonction technico-commerciale
- Construire avec méthode et mettre en œuvre un projet technico-commercial



## TYPES D'EMPLOI

Devenez une experte du développement commercial d'entreprises de services spécialisées dans le bâtiment connecté, piloté et sécurisé. Accompagnez vos client(e)s dans leur projet de sécurisation des biens et des personnes. Appréhendez les aspects réglementaires, technologiques et financiers de projets en sécurité incendie et sûreté (vidéosurveillance, contrôle d'accès, détection intrusion)

- Technico-commerciale, Commerciale itinérante ou sédentaire
- Responsable de secteur
- Responsable commerciale
- Cheffe de secteur
- Chargée de clientèle
- Chargée d'affaires

### FORMATION

#### PRATIQUE PROFESSIONNELLE

- Mercatique
- Technologies
- Sécurité électronique numérique
- Développement clientèle
- Négociation
- Management commercial
- Gestion

#### CONDUITE DE PROJET

- Gestion de projets
- Participation aux projets inter-sections

#### EXPÉRIMENTATION

- Environnement économique et juridique

#### COMMUNICATION ET CULTURE

- Expression, communication professionnelle
- Anglais

### MODALITÉS

#### RECRUTEMENT

- Bac Pro Commerce
- Bac STI 2D
- Bac Pro de différentes spécialités
- Bac S
- Salariées en reconversion professionnelle

#### FONCTIONNEMENT

- Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation, salariée de l'entreprise (dispositif Pro-A)
- Durée : 2 ans
- Début de la formation : septembre
- Rythme de l'alternance :  
1 semaine/1 semaine

#### REPARTITION ANNUELE

- 19 à 20 semaines de formation au CFAI
- 27 à 28 semaines en entreprise
- 5 semaines de congés payés

#### POURSUITE DE FORMATION

- Licence pro



Vous pouvez retrouver toutes les informations sur [aforp.fr](http://aforp.fr)